



**SUCCESS**  
**START**

## **Beratung Vertriebsmanagement** **- Der Weg zur vertriebsorientierten Ausrichtung Ihrer Organisation-**

Die Zeit der Wartelisten ist in jeder Branche vorbei, die Kunden haben genug Möglichkeiten, das für sie passende Angebot auszuwählen. In einer angespannten Marktsituation kommt der Ausgestaltung des Vertriebs und deren Steuerung eine wesentliche Bedeutung zu.

Die Aufgaben des Vertriebs im Pflegebereich sind somit anspruchsvoll geworden und mit Verkaufsdruck verbunden. Ergebnisorientiertes Vertriebsmanagement hinterfragt die Rahmenbedingungen, in denen der Verkauf – also alle distributionspolitischen Aktivitäten - stattfindet.

Die vertriebsorientierte Ausrichtung einer Organisation ist dabei eines der wesentlichen Grundgedanken in diesem Prozess. Jegliches Geschehen wandelt sich in vertriebsfördernde Bereiche, in dessen Zentrum der Kunde steht.

**Wie gut hat Ihre Einrichtung schon alle Vertriebswege ausgeschöpft?**  
**Wie agiert Ihr Vertrieb im emotionalen Benchmark auf dem Markt?**  
**Wie professionell gestaltet das Management den Verkaufsprozess in der Einrichtung?**  
**Wie sinnvoll sind „Marketing and Sales“ miteinander verwoben?**

Im Rahmen unserer Beratung schauen wir mit Ihnen gemeinsam in die Zukunft und leiten daraus Konsequenzen für Ihre Vertriebsstrategie und deren Ausgestaltung ab. Bis zum letzten Glied der Vertriebskette in Ihrer Organisation.

**Eine Beratung, die sich innerhalb kürzester Zeit nach der Implementierung bereits rentiert.**

### **Wann ist dieses Beratungsfeld gewinnbringend für Sie:**

- 1. Wenn Sie die Umsatzsituation Ihrer Einrichtung kurz- und langfristig verbessern möchten.**
- 2. Wenn Sie feststellen, dass Sie freigewordene Aufnahmekapazitäten immer langsamer nachbelegen können.**
- 3. Wenn Sie dem Verlust Ihrer Marktanteile vorbeugen möchten.**

Wir unterstützen Sie sowohl in der Analyse Ihres aktuellen Vertriebsmanagements, über die Qualifikation Ihres Beraterteams bis hin zum Aufbau- und Implementierung Ihres neuen Vertriebssystems.

Unsere Beratung ist vertraulich und Vertrauenssache.  
Bitte vereinbaren Sie mit uns einen unverbindlichen Gesprächstermin.

Ihr Ansprechpartner:  
Alexander Steinhaus  
Leitung C.A.R.E. Consulting  
E-Mail: [alexander.steinhaus@care-professionals.de](mailto:alexander.steinhaus@care-professionals.de)  
Telefon: 0511 – 22 00 1280  
Wir erstellen Ihnen gern ein individuelles Angebot!